

每亩最高增收超过3500元 都江堰耕地“容积率”模式成新打法

□本报记者 马工枚 实习记者 张天一

最近,四川都江堰的农田里,兴起了一个听起来很“建筑圈”的词——耕地“容积率”。没错,就是买房时常听说的那个“容积率”,但这次,它被用在种地上。简单说,就是让土地从“平面铺开”转向“立体生长”,像盖楼一样,向空间和时间要效益。

四川省农业科学院园艺所总园艺师涂美艳介绍,都江堰的耕地“容积率”包含两层“密码”:

一是向上要空间:通过猕猴桃与粮食、蔬菜的复种、套种,以及优化果树架面,实现“一地多收”。

二是全年不停歇:通过周年轮作技术,让农田四季不闲,提高单位面积的总产出。“通常我们提到‘容积率’,多与购房相关,大家都期望住房容积率越低越好。但都江堰首创的耕地‘容积率’就是要让每一寸土地都能‘多产粮、提效益’,达成粮食安全与经济作物效益的双赢。”涂美艳说。

那么,效果如何?当地已经试验出好几套高效的“黄金组合”。“猕猴桃+秋(冬)马铃薯”“猕猴桃+油菜(或观花萝卜)”“早熟优质稻+川芎”。这些模式让每亩最高增收超过

3500元。2025年,都江堰“粮经复合”种植面积达到10.22万亩,同比增长43%。

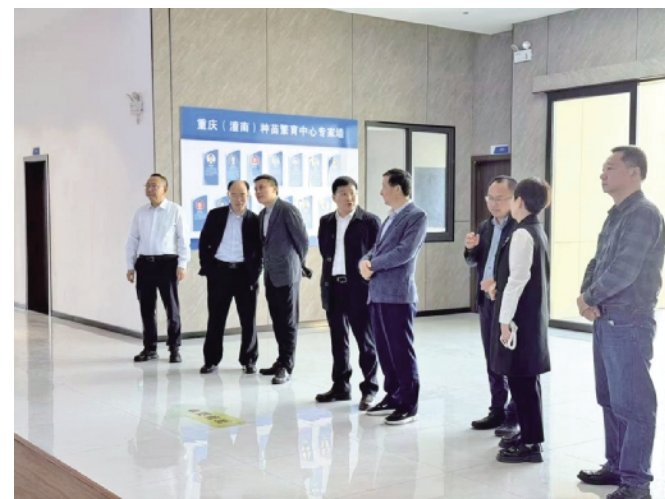
看起来是种地在“卷”,卷的是技术,是模式,实际上,卷出来的却是实打实的产量和效益。正是在这种在耕地上的“精打细算”和“立体创新”,才能让“天府粮仓”的根基更牢,也让我们的“菜篮子”“果盘子”端得更稳、更丰富。

值得一提的是,在探索新模式的同时,都江堰市已连续两年实现每年新增耕地超万亩,粮食年均增产2.7%,牢牢守住了产粮底线。

通过“容积率”提升,不仅保障了粮食安全,也带动了特色产业发展。2025年,都江堰猕猴桃全产业链产值预计突破20亿元,品牌价值达43.24亿元,形成了粮食生产与猕猴桃、稻菜、稻药等产业深度融合,以及“农商文旅体康”多元发展的新格局。

专家建议,下一步将进一步完善“政产学研用”创新联合体机制,攻关“猕猴桃+”“稻蔬”等复合种植关键技术,持续升级示范基地,让这套“三维生长”模式释放更大潜能。

助力成渝现代高效特色农业高质量发展 ——重庆市大渡口区政协专题调研重庆(潼南)农科城



近日,重庆市大渡口区政协党组书记、主席刘德毅率调研组到重庆(潼南)农科城开展专题调研,潼南区政协党组书记欧汉东陪同,重庆市潼南区农业科技投资(集团)有限公司总经理吴勇参加。

调研组先后实地考察了重庆(潼南)农科城的柠檬种苗繁育中心、果蔬书院及未来农业示范基地。

在柠檬种苗繁育中心,刘德毅详细询问种苗抗病性、区域适应性及市场推广情况,对该中心保障种业安全、支撑柠檬产业高质量发展的作用给予充分肯定;在果蔬书院,调研组重点了解以特色果蔬为核心的农业研学及“农业+教育”“农业+文旅”融合

实践,对拓展农业多元价值的创新模式表现出浓厚兴趣;在未来农业示范基地,调研组深入智能玻璃温室,察看物联网环境调控、水肥一体化及无土栽培系统,围绕技术投入产出、能耗管理与绿色低碳生产等问题与潼南方深入探讨。双方还就现代农业产业体系建设、农业科技创新与成果转化、产业链协同等交换了意见。

刘德毅表示,重庆(潼南)农科城在集聚创新资源、探索现代农业发展路径上形成了有效经验,值得学习借鉴。此次调研加强了两区政协的联系,为后续深化交流、协同助力成渝现代高效特色农业高质量发展奠定了良好基础。 通讯员 杨银萍 谭丽



机播玉米,快!

“一个人一台机,一天播种一百亩。”近日,正在现场指挥玉米播种的四川省眉山市丹棱县农业农村局高级农艺师袁兴亮说。为了加快现代农业步伐,该县今年在仁美镇桂香村,首次引进高产玉米示范全程机械化种植,在130亩耕地上采用机器平整土地,开沟、播种、施肥、覆土一条龙。下一步,丹棱将采用无人机追肥、除草,机械化收割,最大限度降低生产成本,提高作业效率。 刘敬宗 摄

一粒良种跨山海 ——王家贡米南繁记



4月13日,谷雨将至,春耕春播正酣。四川省广元市昭化区王家贡米科研育种试验示范基地,王家贡米产业技术研究所所长陈定全俯身指导工人精准点播,一边细心地将稻种轻按入土,一边叮嘱:“一定要把种子按实,贴紧土壤,才能更好地吸收水分、顺利出苗……”这是他从海南南繁归来后的首次直播播种,这些跨越千里的珍贵育种材料,将在卫子镇安家落户,开启新一轮良种攻关。

刚从田间回来的陈定全裤腿与鞋子沾满了稀泥。走进工作室,他笑着说:“去年10月25日,王家贡米新品种及育种材料被送至海南省陵水黎族自治县英州镇进行加代育种,于今年4月初完成南繁加代育种,我们共收获王家贡米新品种及育种材料866份。”

“别看只有130天时间,但要做好南繁加代育种可不简单!”顾不上休息,陈定全一边展示完成首次南繁加代育种的王家贡米新品种及育种材料,一边说起了这一粒良种跨越山海的别样历程。

南繁之路,步步皆是艰辛。语言不通是第一道难关——陈定全及其团队与当地农户交流全靠手势比画,手把手指导田间管理,如同教学生写生字般耐心;用工成本高,他便带头顶在一线,全程参与田间观察记载、田间管护、性状鉴定筛选等工作……“白天在烈日下排查结实率、鉴定性状,晚上连夜脱粒、整理材料,常常忙到深夜。”

翻开裹了一层又一层的稻种材料包,有的育种材料仅有4粒种子,陈定全小心翼翼地用卫生纸仔细包裹,慢慢封装在信封里,生怕一粒种子遗失在路途,带回后的育种材料将全部精心盆栽培育。他直言,尽管基地距离海边仅4公里,但从未走近蓝海,只一心守着试验田的千株稻穗。

今年2月25日至3月10日,水稻正值抽穗初期,海南遭遇

持续低温,气温徘徊在20℃-25℃,不利于花丝发育与授粉,急得陈定全直跺脚。为了保住育种成果,陈定全不得不带领团队日夜守护,悉心喷洒营养液,最终才稳住了长势,守住了千辛万苦培育的希望。

“选育品种任务艰巨,每一粒种子都重若千钧。海南水稻生长期约130天,比广元本地短20天。这批良种回广元后种植,亩产有望提升10%。”陈定全介绍说,传统育种需要6年6代才能稳定性状,通过“本地正季+南繁加代”的模式,育种周期可压缩至3年6代。

打虎还得亲兄弟,上阵须教父子兵。“有人问,反复做杂交、回交,筛选不育系、恢复系,不枯燥吗?可当看到亲手培育的稻穗沉甸甸的,当排查出结实率低的结结实实找到改良方案时,那种从泥土里长出的喜悦,比任何收获都动人。”女儿陈红追随父亲陈定全的脚步一直坚守海南“以田为家”,直至将王家贡米新品种及育种材料全部收获。

趁着直播播种间隙,陈红挽起袖子,露出黑白分明的肤色,这是海南给她留下的独有印记。在她看来,“南繁的风,吹过无数个春秋,吹老了岁月,却吹不散心中的执念。”

经过陈定全及其团队的努力,依托四川省农业科学院协调的12亩基地,成功筛选出6个性状优异的新品系,结实率超85%,植株整齐度高、穗子大小均匀,抗性品质显著提升。今年,这些新品系将在昭化区5个主产乡镇示范种植,每个品种预计种植10亩;若田间表现稳定,2027年上半年将进入四川省水稻区域试验的预试品种筛选。

一粒良种,跨越山海;一生坚守,守护粮仓。陈定全表示,下一步将带队前往湖南、云南考察抗病稻种资源,进一步提升王家贡米产业的抗性品质,助力王家贡米产业实现“高质量、品牌化、全链条”发展。 唐彪 杨黎明 文/图

把工坊建在村里 把振兴扎根乡土 四川省达州市宣汉振兴工坊里的“山海情”



大巴山深处,一场由东西部协作资金催生的“工坊革命”,正悄然改变着四川省达州市宣汉县乡村的面貌。从昔日“背着背篓走山路”到如今“一部手机卖全国”,从“土货无人问”到“订单接不完”,浙川东西部协作播下的种子,已在巴山腹地开花结果。

新一轮东西部协作开展以来,宣汉县依托浙川东西部协作机制,借鉴浙江“共富工坊”建设经验,创新打造“振兴工坊”,让山货出山、农民增收、产业兴旺。

一部手机连深山 让山货搭上数字快车

四月的巴山,绿意渐浓。驱车两个小时,沿着蜿蜒盘旋的山路,就能抵达宣汉县龙泉土家族乡高架村。这个坐落于百里峡前河半山腰的村落,海拔落差超千米,距离县城137公里,曾因山高路远,困住了乡土好物,也困住了村民增收的脚步。

山路迢迢,农产品外运难、销售难,曾是高架村绕不开的发展难题。而如今,一根网线、一部手机,彻底打破了地理壁垒,让深山里的优质农货走出大山,点亮了村民的致富希望。

在高架村党群服务中心旁,两间简约朴实的屋子格外醒目,这里便是村里的“振兴工坊”,也是村党支部书记向应田的助农直播间。

“至少,我们再也不用淋雨了!”向应田指着眼前这座不算精致,却格外实用的工坊,言语间满是欣慰。200平方米的空间里,整齐摆放着高山腊肉、干竹笋、野生天麻等本地特产,打包袋、直播设备一应俱全,方寸之间,连着深山与大千世界。

改变,始于浙川东西部协作的精准帮扶。2025年,高架村获批5万元东西部协作资金,专门用于乡村助农直播间,聚焦高山生态农产品、乡土特产拓宽销售路径。依托协作机制,村里还精准对接浙江消费帮扶渠道,通过直播带货、线上网店、社群团购等多种方式,打通了“山货出川、产销直通”的线上快车道。

“在这儿直播,身后就是连绵的大巴山,原生态的山水背景,就是我

们最好的品质背书,网友们也更信任咱们深山里的原生态农产品。”向应田笑着说。

2025年6月,在协作资金的支持下,高架村“帮帮帮”助农直播间正式启用,没有专业运营团队,向应田主动扛起直播重任,一部手机、一盏补光灯、一个简易支架,便是全部的直播装备。从最初面对镜头时的手足无措、言语拘谨,到如今对着各类农特产娓娓道来、熟练推介,这份转变背后,是他一心为乡亲们谋销路的执着。“只要能帮乡亲们的土货卖出去,再难我也要咬牙坚持。”向应田说。

功夫不负有心人。开播至今,高架村已举办直播近百场,累计销售农产品30余万元,单场销售额最高突破2万元。曾经“藏在深闺无人识”的高山腊肉、干竹笋、野生天麻等产品,通过“云端”飞向了上海、广州、杭州等地。

“以前卖货要跑半天山路,现在拿到直播间,一会儿就卖光了!”高架村村民钱地碧笑着说,“自家种的蔬菜、挖的竹笋、腌制的腊肉,全都变成了真金白银,日子越来越有奔头!”

小小的直播间,不仅盘活了乡土资源,更吸引了外出游子返乡创业。如今,已有6名外出务工人员回到高架村,发展林下种植业,村里也逐步探索出“群众养殖+集体加工+公司销售”的产业发展模式。

返乡创业的村民王六华,靠着养猪、养蜂、养鸡,实现了稳定增收。“去年,我把自己养殖的猪送到村里的腊肉加工厂,卖了11万余元。不仅不愁销路,收购的价格也更高,我也不担心来回运输。”王六华说。

一个基地聚特产 让产业实现双轮驱动

如果说高架村的“振兴工坊”重在“卖”,那么下八镇的工坊则重在“产”与“销”双轮驱动。

4月9日,走进下八镇农产品加工基地,只见工人们正有条不紊地忙碌着,清洗、切片、晾晒、包装……新鲜出土的土豆,经过传统手工艺与现代工艺的结合,变成一片片特色干土豆片,再通过工坊内的电商直播间,销往全国。

“目前生产线满负荷运转,单流程就能生产200多斤干土豆片,前段时间还集中加工了2000多斤鲜笋,产能完全能满足本地农产品加工需求。”宣汉县江禾商贸有限公司负责人漆国军介绍,基地里的农产品加工设备,是由浙江省财开集团有限公司捐赠40万元购买的,可适配土豆、竹笋等多种农产品加工,极大提升了本地农产品附加值。

作为下八镇重点引进的助农企业,宣汉县江禾商贸有限公司以电商为抓手赋能乡村产业,推动农产品品牌化、产业化发展,促进电子商务与传统农业深度融合,从根本上解决山区农产品“销售难、溢价低”的痛点,同时带动当地村民就近就业、稳定增收。

这座依托东西部协作资金建成的“振兴工坊”,既是农产品加工车间,也是全乡农特产品的集散中转站。

“我们安排专人上门服务,从农户家里直接收购各类农产品,集中运到基地进行加工、打包、发货,彻底解决农户分散销售的难题。”漆国

军坦言,仅去年冬季,就从周边农户手中收购了近30万斤青菜,通过线上渠道全部销售一空。

“以前种的农产品,除了自家吃,剩下的只能喂猪,根本卖不上价;现在基地统一上门收购,集中加工、直播销售,一斤干竹笋能卖好几十块,闲时还能来基地务工,挣份工资,日子比以前好多了!”下八镇米岩村村民张绍红算起增收账,笑容格外灿烂。

下八镇副镇长李芹感慨道:“‘振兴工坊’不仅改变了农产品的流通方式,更改变了农民的生产观念——从‘埋头种地’到‘看市场下单’,从‘等客上门’到‘云端揽客’,一场深刻的思想变革正在田间地头发生。”

一笔资金搭金桥 让振兴工坊开遍巴山

从龙泉土家族乡的简易直播间,到下八镇的标准化加工车间;从零散的乡土山货,到成规模的特色农产品,宣汉县大大小小的“振兴工坊”,虽然发展模式各有侧重,却有着共同的发展根基——浙川东西部协作资金。

数据显示,借助浙川东西部协作的“数字快车”,宣汉县已有60余种农特产品销往浙江舟山等东部地区。

近年来,四川宣汉、浙江定海两地共同构建“品牌共育、基地共建、机制共链、市场共拓、产品共销”的消费帮扶体系,创新开展“帮帮帮”“振兴工坊”“竞舟宣汉行”“远洋补给”等“市场直销、会展促销、网络代销、单位购销、企业帮销”多渠道多模式线上线下销售活动,在浙江舟山商超开设3处宣汉农特产品专柜,与舟山企业共建3家直采直供基地。

同时,通过构建“县级统筹、镇级分拣、村级收购”帮销体系,组建结对、电商、乡镇三支“帮帮团”队伍,搭建“宣品天下”“宣供助农”“邮邮助农”销售平台,创新实施“帮帮帮”协作帮扶促消费专项行动,有效破解山区零散农产品“销售难、价值低”难题。培育网红主播50名,孵化本土直播企业10家,全年帮销农产品超600吨,销售收入突破500万元,惠及农户1.5万余户。

山海不为远,千里心相连。从东海之滨到大巴山深处,一个个“振兴工坊”,正用最接地气的方式,书写着东西部协作助力乡村振兴的生动答卷。

张平 符艳 王小刚 文/图