

中国供销合作社
CHINA CO-OP

牢记嘱托再出发

奋力开创新局面

深化综合改革 夯实为农阵地

四川省供销社党组书记、理事会主任蔡邦银一行
赴眉山市调研供销社工作

□本报记者 胡斌文 / 图



蔡邦银调研彭山区农资调配中心

7 月 23 日,四川省供销社党组书记、理事会主任蔡邦银赴眉山市调研供销社工作。

在彭山区农资调配中心,蔡邦银实地察看中心功能分区、标准化仓储、物流配送设备等硬件设施,详细了解中心股权结构、农资储备调配及“金扁担”数字服务平台运行情况。他对中心“农资储备—调配—服务”一体化运营模式及降本惠农成效给予

充分肯定,强调要规范标准化仓储管理,做实订单配送、应急保供及测土配方、农技培训、病虫害预警等增值服务,切实降低农户生产成本,保障区域农业生产物资供应。

在彭山区谢家基层供销社,蔡邦银实地察看该基层社综合服务配套、农机烘干设备、仓储冷链设施,详细了解“一心三社”运营、土地托管服务、“三会”制度规范化建设等情况。他指出,要持续整合农机、烘干、

仓储资源,稳步扩大土地托管服务覆盖面,抓实仓储冷链配套建设,持续提升基层社为农服务综合能力。

在仁寿县汪洋镇人民社区供销社,蔡邦银实地察看农资门市、标准化仓库等设施,详细了解省级为农服务综合平台试点项目落地成效、“供销社+企业+银行”三方协同机制及助农惠农举措等有关情况。他强调,要持续深耕专业化农业托管服务,扩大服务覆盖范围,深化多方联动服务模式,不断拓宽联农带农渠道,发挥示范基层社辐射带动作用。

在仁寿县旺农商贸有限公司,蔡邦银实地了解企业经营架构、双向流通平台建设以及粮油民生保供、校园机关食材配送、农村电商培育等重点工作推进情况。他强调,要持续完善线上线下一体化产销体系,创新产销联动模式,扎实做好民生保供与农产品上行工作,依托供销社资源优势畅通城乡流通渠道,带动农户增收致富。

调研期间,蔡邦银对眉山市供销社系统夯实基层基础、深耕为农服务、做强社有企业、深化综合改革取得的明显成效予以充分肯定。他强调,眉山市供销社系统要深入学习贯彻习近平总书记对供销社工作的重要指示精神,树立和践行正确政绩观,聚焦主责主业,持续深化综合改革,立足眉山农业产业优势,持续夯实基层供销服务阵地,抓实农资保供稳价、农业社会化服务、城乡流通体系建设等工作,不断健全联农带农长效机制;要持续做大做强社有企业,强化龙头企业带动作用,以实实在在的为农服务成效助力眉山乡村全面振兴和农业农村现代化。

四川省供销社相关处室负责同志参加调研。

科技助农保丰收

广元市利州区供销社全力护航夏季农作物稳产增收

四川省广元市利州区供销社深入贯彻落实现委九届十三次全会精神,紧扣全会关于加快发展现代都市农业、奋力推进农业农村现代化的部署要求,聚焦“特色产业提档、和美乡村提质、农民收入提升”等重点任务,切实将现代科技与为农服务工作深度融合,不断优化农业生产服务模式,有效降低农业生产成本,助力农户增收致富,为全区乡村全面振兴注入强劲科技动能。

统筹部署,稳步推进。利州区供销社结

合全区各乡镇耕地种植实际,科学制定夏季病虫害防治计划,按照乡镇种植规模,合理配置无人机 1 至 3 架、便携式喷雾机 4 至 6 台,实现设备精准投放,使全区农作物夏季病虫害防治工作得到有效保障。

分批实施,不留死角。本次夏季病虫害防治工作于 7 月 21 日启动,覆盖全区各乡镇及街道。利州区供销社组建 2 个作业组、配备 12 名工作人员,采用东西向中推进的方式逐地块作业,预计覆盖面积 1.2 万亩,

计划 20 天内完成全部防治任务,实现无死角全覆盖。

科技代劳,助力增收。针对辖区内地形和种植场景差异,利州区供销社因地制宜采用差异化作业方式:平坦空旷区域用无人机喷洒农药,坡地、林边地用人工携带式喷雾机精细化作业。通过科技赋能,农药损耗降低 10%—15%,每亩节约用工成本约 20 元,切实减轻农户负担、助力农户增收,推动乡村振兴走深走实。 丁明海 王忠烈

□本报记者 李艳文 / 图



近日,四川省供销农资集团旗下天府再生集团与蚂蚁科技集团股份有限公司(支付宝)在成都举行战略合作签约仪式,双方将依托省级“天府再生资源云”平台,共建再生资源行业“三流合一反向开票”数字化服务体系。

国家税务总局《关于个人所得税有关征管事项的公告》明确,自 2026 年 7 月 1 日起,自然人废旧物资出售者可通过“三流合一反向开票”模式完成废旧物资销售结算。支付宝作为首批取得税务总局“乐企联用”反向开票资质的支付平台,依托全民数字支付底座、可信电子存证、线上办税、AI 风控等成熟技术能力,打造适配线下回收场景的一站式财税数字化方案,为新政落地实施提供坚实技术支撑。

此次战略合作协议的签订,将通过强强联合的方式实践打通回收业务资金流、发票流、物流、信息流,实现行业全链条数字化升级。一是前端回收流程极简高效。线下回收网点、流动散户仅需扫码,即可同步完成货款结算、税费代扣、反向开票、电子凭证存证全流程操作,无需线下前往办税大厅,有效降低散户合规交易门槛,稳定上游回收货源。二是企业财税管理提质降险。系统自动归集全部交易票据,支持一凭证对账、进项凭证线上自动归档,大幅削减人工财务工作量,从源头杜绝白条入账、虚开发票等税务隐患,夯实企业合规经营基础。三是产业链数据全程可追溯。系统将深度对接“天府再生资源云”,线上整合全部回收渠道,回收规模、物资流向、资金往来、开票数据实时留存、随时可查,全力打造全省再生资源数字化合规

示范样板。

循环经济是国家绿色发展的重要方向,此次签约不是单次业务合作,而是双方共建再生资源数字合规新生态的起点。支付宝将持续开放支付、财税、存证、数字经营技术能力,深度配合天府再生集团业务拓展,打通前端回收、中端结算、后端财税全链条数字化服务,共同降低行业经营门槛,赋能千万回收从业者,助力循环产业高质量、规范化发展。

发展循环经济、推进“双碳”目标是国家长期战略,数字化转型是再生资源产业高质量发展的必由之路。下一步,四川省供销农资集团将统筹各类资源,全力配合支付宝完成系统对接、功能调试,加速数字化反向开票工具覆盖全部业务场景,尽早释放数字化降本增效成效;全面开放上下游产业链场景资源,联合支付宝打磨适配再生资源行业的标准化数字化解决方案,形成可复制、可推广的行业转型模板;持续拓宽合作边界,围绕碳足迹管理、回收信用体系、便民绿色回收服务等领域深化协同,降低全行业合规经营成本,赋能基层千万回收从业者。希望双方充分依托各自产业、技术优势,在协会协同助力下,持续完善再生资源数字化服务体系,推动全省再生资源回收利用产业规范化、数字化、绿色可持续发展,为四川绿色低碳循环经济发展注入全新动能。

四川省再生资源行业协会表示,将持续发挥行业桥梁、服务纽带作用,积极推动龙头企业与科技平台对接合作,以本次战略合作示范案例为抓手,持续向全省回收行业推广数字化反向开票经验应用,引导行业告别粗放式经营模式。

“村社共建”:链式服务铺就共富路
浙江省绍兴市供销社助力缩小“三大差距”的实践路径

7 月的浙江绍兴,田畴染绿,瓜果挂枝,乡村处处涌动着生机。

在绍兴市上虞区丰惠镇祝家庄村,农户龚崇华正在绍兴大通米业有限公司包装流水线上忙碌着。“在这里打工,每个月有 6000 元收入,再加上流转土地的租金,每年的收入稳定又可观。这还是在家门口上班,比外出打工强多了。”龚崇华的语气中透着喜悦。

从中获益的还有祝家庄村集体。祝家庄村以资产入股,与上虞区供销社共同组建大通米业公司,实现集体经济年增收 100 万元。“土地流转得租金、参与务工得薪金、集体增收得股金”——这“三金”不仅是村集体和村民们最直观的获得感,也是绍兴市供销社系统以“村社共建”助力缩小“三大差距”(城乡差距、地区差距、收入差距)的生动实践。

2025 年 9 月,绍兴市委农村工作领导小组办公室与市供销社联合印发《深化“村社共建”助力缩小“三大差距”行动方案》,将这一基层探索上升为全市行动。绍兴市供销社按照省市委、政府相关工作部署,积极探索村集体经济组织与基层社深度融合的发展模式,推动供销服务要素精准下沉、社有资源有效激活、双向流通更加顺畅,为高质量推进共同富裕提供实践路径。

从“单打独斗”到“链式生长”

祝家庄村的改变始于 2023 年。

过去,这片土地上 1600 余亩农田碎片化经营,农户单打独斗,种粮卖原粮,收益微薄。2023 年起,上虞区供销社与祝家庄村集体深度合作,整村流转土地,建立起“农户固定租金+村集体管理费”的分配机制。但这只是第一步。

粮食要增值,必须把产业链补全。2024 年,双方共同投资 2600 余万元组建绍兴大通米业公司,建起了粮食烘干加工中心,日烘干能力达 160 吨、日碾米量可达 120 吨。从种植、烘干、加工到包装、销售、品牌运营,一条完整的粮食全产业链闭环就此形成。2025 年,大通米业公司开展农业社会化服务 3.2 万余亩,完成粮食烘干 2100 余吨、大米加工 3000 余吨,大米销售额度达 500 万元。村集体经济实现增收,50 余名村民在家门口实现就业,人均年增收达 6 万元。

“原来的服务是单向的输血帮扶,并不能长效解决农民生产和‘卖难’问题。只有全产业链发展,才能让产业自身具备‘造血’能力。”绍兴市供销社党委书记、主任周晓东说。为推动地方特色产业发展,绍兴市供销社系统探索打造扎根特色产业的事农服务中心,使其成为驱动村集体与农户长效增

收的产业引擎。

嵊州市北漳村就走出了另一条“链式”路径。北漳村拥有多年香料烟种植传统,以往农户分散种植,缺技术指导、缺统一收购渠道,零散烟叶卖不上价,村集体也没有稳定的产业收益。为改变这一现状,让特色产业成为真正的富民产业,嵊州市供销社牵头,联合烟草公司、村集体,建起北漳香料烟农事服务中心,积极推动烟叶种植标准化、规模化。香料烟农事服务中心于今年 3 月投入运营,由北漳供销社负责日常管理运营,中心集聚技术服务、农资展示、加工仓储等功能区,服务覆盖烟叶种植、管护、采摘、初加工、收购等全流程。

在北漳村的烟叶标准化种植基地里,农民周启顺正忙着修整烟叶。“烟叶整个生产流程都需要人工操作,对劳动力的需求很大。在每个农忙期,当地村民可以在基地打工,增加务工收入。”北漳供销社主任吕俊介绍,依托全年种植管护、烟叶采摘、晾晒、初加工等全周期用工需求,预计年底可带动村集体增收 10 万元,吸纳季节性用工助力农户增收 40 余万元,同时辐射带动周边香料烟种植 303.68 亩,帮助烟农整体增收 170 余万元。

“供销合作社与村股份经济合作社同属集体所有制,核心目标都是带动群众共同富裕,资源优势完美互补。这两类集体经济组

织的天然契合,是‘村社共建’能够落地生根的底层逻辑。”周晓东介绍,为有效推动“村社共建”工作,绍兴市供销社每年从合作发展基金中安排百万资金,为每个试点村提供 10 万元专项补助,政策、资金、资源多重保障,降低村集体参与门槛。目前,市供销社已在全市 10 余个村落地“村社共建”项目。

把“服务枢纽”建在村民家门口

如果说上虞和嵊州的探索是“产业共建”,那么新昌县东茗村的实践则回答了另一个问题:服务如何真正抵达“最后一百米”。

在东茗村供销服务社门口,村民们自家种植的青瓜、嫩南瓜、玉米等被收进筐里,随后跟着邮政物流被送到城里的门店。服务社内则远不止是一个“小卖部”,不仅有日用品、农资销售,还有共富工坊、农村家宴、文化客厅等功能集聚。这个曾经的闲置旧民房,如今成了全村最热闹的地方。

“以前农民种的小番薯、青菜要拉到镇上卖,费时费力,日常农资、生活用品采购也需要来回奔波。”东茗村书记张楚介绍,过去村民收入没保障,生活不便利;村集体虽然有场地、熟民情,却缺少市场化运营能力,村集体经济收入也是一大难题。为重新盘活资产,提升村集体经济收入,满足村民生产生活

活所需,2025 年,东茗村以闲置场地入股,与新昌县供销社达成“村社共建”合作,共同打造东茗供销服务社,由县供销社下属九二智联商贸有限公司负责运营。“跟供销社合作后,村集体不仅可以获得 3 万元保底收益,服务社经营的超额利润按企业七成、村集体三成分红。这样既保障了企业投入的积极性与项目的可持续性,又确保了村集体和村民能共享发展成果,形成长期、稳定、互惠的共赢关系。”张楚说。

2025 年 12 月 29 日,东茗村供销服务社正式运营。除了农产品上行、日用品下行的双向流通功能外,更值得关注的是那些“柔性”的功能。服务社共富工坊推行弹性工作制,让村民“顾家不误工,农闲人不闲”;农村家宴服务提供“食材配送+现场烹饪+餐具租赁+宴席统筹”全流程解决方案,优先消耗当地农产品,让田头的收成直接变成宴席上的美味;文化客厅定期组织文娱活动,让这个小小的服务站成了凝聚人气的乡村客厅。

运营半年多,服务社销售额突破 39 万元,收购农产品 6 万余元,带动 108 户农户受益。一间老屋,盘活的不只是闲置资产,更是城乡要素双向流通通道。一处站点承载生产、生活、金融、文化等多重功能,让小小小的村供销社实现“一点多能、一网多用”。

(中华合作时报记者 白琦瑛 通讯员 高卉)